



Seemage, quel succès !

EDITO N° 24

Avril 2006

Trois ans après sa création, Seemage compte plus de 25 employés en France et vient d'ouvrir une agence à Paris. Afin de poursuivre sa croissance et après une année de travail préparatoire sur le continent nord américain, la société vient de créer sa filiale Seemage Inc., basée dans la région de Boston, avec deux agences, l'une à Détroit et l'autre à Chicago.

Créée en novembre 2002, la société **Seemage** propose aux entreprises industrielles et à leurs sous-traitants des solutions 3D de visualisation collaborative et de présentations interactives à partir de modèles CAO existants: maquette numérique, visualisation et publication technique opérationnelle (MVP).

Outil stratégique pour ses clients, l'offre de Seemage répond à l'ensemble des besoins internes et externes de communication 3D. Ces solutions sont en effet utilisables par tous les services de l'entreprise, et ce, aux différents stades du cycle de vie produit (appels d'offres, brochures marketing, documentations techniques, instructions de montage et de maintenance, autoformation par simulation 3D, SAV). Les marchés visés sont européens sur les secteurs automobile, industrie aéronautique et spatiale, télécommunications et produits grand public. Ses clients sont des grands noms comme SNECMA, PSA ou encore Alcatel Alenia Space.

L'entreprise, **incubée de janvier 2003 à février 2005**, avait réalisé une première levée de fonds en 2004 de 1,5 millions d'euros.

Seemage a annoncé le 10 février 2006 la conclusion de sa **deuxième levée de fonds** à hauteur de **3M€** auprès de TECHFUND CAPITAL EUROPE associé à 123VENTURE, SOPHIA EURO LAB et PRIMAVERIS.

Nous leur souhaitons bonne continuation dans ces succès bien mérités.

Pour plus d'information : www.seemage.com

Pour tous nos incubés, merci à tous nos membres et partenaires

Géraldine QUETIN
Directrice